

デイサービス経営マニュアル ～法改正に対応した傾向と対策～

セミナー内容

- ・通所介護をはじめとする居宅サービスを取り巻く環境
- ・二極化現象とその要因とは？
- ・介護保険法の改正から読む介護業界の潮流
- ・営業展開のプライオリティとアプローチ
- ・稼働率が上がらない5つの要因
- ・ケアマネージャーから見た事業所とは？
- ・事業所の「売り」をどうつくる？
- ・訴求アップの3つの打ち手
- ・成功する営業の打ち手10か条

- 日時 平成28年6月28日(火)
13:30～16:30(受付 13:00～)
- 会場 ふれあい福寿会館 4階会議室403
岐阜県岐阜市藪田南5-14-53
TEL: 058-277-1111
【JR西岐阜駅(南口)より「西ぎふ・くるくるバス」で約12分】
- 受講料 お一人 3,000円 (税込)
※お申し込み後、受講票、ご請求書、地図等をお送りします。
- 定員 10名 (定員になり次第締め切ります)

講師



駒居 義基

1971年8月生まれ。株式会社ユナイテッド代表取締役
高校卒業後、建築関連の会社に就職。営業成績3期連続NO1の成績を収め、以後建築・不動産関連の営業職としてキャリアを重ねる。
30歳の時、人材派遣会社へ転職。キャリアカウンセリングを行いつつ、心理カウンセラーとしての事業も開始。
37歳の時、兵庫県高砂市にて小規模通所介護「デイサービスえんがわ」設立。介護業界未経験の状態から、わずか半年で採算ベースに乗せる。
現在は介護事業の運営だけでなく、コンサルタントとしての活動も行っている。
また心理カウンセラーとして、介護・看護業界の方々に対する支援事業も行っている。

お申込み 下記に必要事項を記入し、FAX: **0585-23-1150** 迄ご返送ください。

法人名		代表者名		⑩
参加者名		参加人数		名
住所		電話	()	
E-MAIL	@	FAX	()	